

AEDIFY GmbH & Co. KG

## Werkstudent:in Business Development / Sales

Arbeitsort: Remote und/oder im Büro in Wittorf

Erschienen: 01.09.2021

Anstellungsart: Werkstudent

### Über uns

AEDIFY ist ein junges Startup aus Lüneburg das die Planungs- und Verwaltungsprozesse von mittelständischen Bau-, Handwerks- und Servicebetrieben digitalisiert. Mit unserem Produkt *AEDIFY plan* bieten wir eine cloud-basierte Planungsplattform für Einsätze von Mitarbeitern und Geräten. Daneben beraten wir Unternehmen in der strategischen und praktischen Digitalisierung ihrer Prozesse und Organisation mit Hilfe von Software und Data Analytics.

### Über Dich

Wir suchen nach einer aufstrebenden Business Developer:in um unser Team zu ergänzen (vor Ort oder remote). Wir freuen uns, wenn Du bereits Erfahrungen mitbringst, suchen aber vor allem nach jemandem mit Drang zum Lernen und Experimentieren. Wir hoffen außerdem ein wenig mehr Diversität und andere Perspektiven in unser kleines, technisch getriebenes Team zu bringen.

### Was Du bei uns machen wirst

- Du wirst als vollwertiges Mitglied unseres Teams Deine eigenen Ideen einbringen.
- Du wirst helfen unsere Vertriebsaktivitäten auszubauen. Dazu wirst Du Konzepte und Strategien entwickeln und selbst mit Hilfe von modernen Tools umsetzen.
- Du wirst uns bei der Konzeption und Durchführung von Customer-Research und Workshops unterstützen.
- Du wirst die Kundenakquise und -betreuung, das Customer-Onboarding sowie unsere Kundenprojekte unterstützen. Ideen und Erfahrungen aus dem Kundenkontakt bringst Du in unsere Produktentwicklung ein.

### Was wir erwarten können

- Du bist eine eingeschriebene Student:in.
- Du hast erste Erfahrungen im Business Development / Sales – Arbeit, Ausbildung oder ein Studium im Bereich Marketing, BWL, Kommunikation oder ähnlichem.
- Du hast bist offen, kommunikativ und lernfreudig. Du kannst Dich in die Probleme und Umwelt unserer Kunden hineinversetzen und gemeinsam mit ihnen Lösungen und Strategien entwickeln.
- Du arbeitest unabhängig, analytisch und kollaborativ. Du arbeitest Dich selbstständig in neue Themen und Technologien ein.
- Du suchst nach Herausforderungen und kannst für Deine Ideen und Ansichten einstehen. Dabei bist Du kommunikativ und lernfreudig.
- Optimalerweise hast Du erste Erfahrungen mit CRM-Tools.



AEDIFY GmbH & Co. KG

Amtsgericht: Lüneburg · HRA 203666

Geschäftsführer: Felix Wienhöfer,  
Simon Wienhöfer

Werkstudent:in Sales

[jobs@aedify.de](mailto:jobs@aedify.de)

<https://aedify.de>

## Was wir Dir bieten

- Möglichkeit einer folgenden permanenten Anstellung.
- Flexible Arbeitszeiten und Arbeitsorte (zu Hause, bei uns im Büro, wo Du willst).
- Du erhältst Einblicke in den Aufbau eines Startups und kannst Dich tatkräftig einbringen.
- Bei uns werden die Ansichten aller Teammitglieder gewertschätzt. Wir leben direkte Kommunikation und flache Hierarchien.
- Uns ist es wichtig, dass Du Dich bei uns professionell und persönlich weiterentwickelst und werden Dir dazu Raum und Möglichkeit geben.
- Wenn du auch mal über den Tellerrand hinausschauen möchtest, sei es in Richtung Produktmanagement, Entwicklung, UI/UX-Design oder Marketing, geben wir Dir gerne die Möglichkeit (kein muss!).

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung – gerne mit Arbeitsproben – an [jobs@aedify.de](mailto:jobs@aedify.de).



**AEDIFY GmbH & Co. KG**

Amtsgericht: Lüneburg · HRA 203666

Geschäftsführer: Felix Wienhöfer,

Simon Wienhöfer

Werkstudent:in Sales

[jobs@aedify.de](mailto:jobs@aedify.de)

<https://aedify.de>